

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare

Prof.univ.dr. Stefan COJOCARU

**Universitatea “Alexandru Ioan Cuza” din
Iasi**

**Departamentul de Sociologie, Asistență
Socială și Resurse Umane**



*Sursa: Stefan Cojocaru, 2005, Proiectul de intervenție în asistența socială.
De la propunerea de finanțare la proiectele individualizate de intervenție.
Iași: Polirom.*

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit #1 : Proiectele mici sunt o picătură într-un ocean.

Realitate: Orice proiect pilot constituie o experiență necesară pentru generalizarea practicii și modelarea politicilor publice.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 2: Scrierea propunerilor de finanțare este de cele mai multe ori pierdere de timp și resurse.

Realitate: Orice încercare de obținere a unei finanțări presupune alocarea unor resurse, special destinate acestui proces, iar eșecurile trebuie privite ca feedbackuri utile pentru propunerile viitoare.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 3: Trebuie să “cunoști pe cineva” ca să primești finanțare.

Realitate: Nu trebuie să cunoști pe cineva, ci organizația pe care o reprezinți trebuie să fie cunoscută și apreciată.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 4: Finanțatorii preferă proiecte mari și naționale.

Realitate: Datorită fondurilor limitate, finanțatorii sprijină în general proiecte mici și locale.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 5: Trebuie să reprezinți o organizație mare ca să poți primi finanțare.

Realitate: Peste 75 % dintre finanțări sunt accesate de organizații mici.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 6: Este ușor să elaborezi o propunere de finanțare.

Realitate: Elaborarea propunerilor de finanțare este un proces complex de identificare a nevoilor, a partenerilor și de realizare a designului intervenției propuse.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 6: Este ușor să elaborezi o propunere de finanțare.

Realitate: Elaborarea propunerilor de finanțare este un proces complex de identificare a nevoilor, a partenerilor și de realizare a designului intervenției propuse.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 7: Finanțatorii sunt interesați în mod deosebit de propunerea ta.

Realitate: Finanțatorii sunt interesați de toate ideile care pot ajunge la rezultatele pe care le doresc la nivelul populației țintă.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 8: Cei care evaluează propunerile sunt experți în domeniul în care ai făcut propunerea.

Realitate: Evaluatorii propunerilor de finanțare au experiență în aprecierea propunerilor, dar nu în mod obligatoriu sunt experți pe domeniul în care se fac propunerile.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 9: Sunt finanțate numai proiectele care prezintă soluții foarte interesante și inovative.

Realitate: Sunt apreciate în general proiectele care păstrează logica obișnuită.

Mituri ale elaborării propunerilor de finanțare



Mit # 9: Sunt finanțate numai proiectele care prezintă soluții foarte interesante și inovative.

Realitate: Sunt apreciate în general proiectele care păstrează logica obișnuită.

Vă mulțumesc pentru atenție!
Prof.univ.dr. Stefan Cojocaru
contact@stefancojocaru.ro



Detalii pot fi găsite în volumul:
*Stefan Cojocaru, 2005, Proiectul de interventie in asistenta sociala.
De la propunerea de finantare la proiectele individualizate de
interventie, Polirom, Iasi.*